



The image shows a laptop on a desk with a blurred background of greenery. The laptop screen displays the logo for 'WEITBLICK IMMOBILIEN'. The logo consists of a stylized house icon with an arch above it, followed by the word 'WEITBLICK' in a large, bold, serif font, and 'IMMOBILIEN' in a smaller, spaced-out, sans-serif font below it.

WEITBLICK
IMMOBILIEN

***Schöner Wohnen mit der
Weitblick Immobilien GmbH***

MediaMarktSaturn Business unterstützt bei der
Digitalisierung rund ums Immobiliengeschäft

MediaMarktSaturn Business Referenzkunde

Weitblick Immobilien



Das Unternehmen

Immobilien kauft man nicht bei irgendwem. Immobilien und Finanzen sind absolute Vertrauenssache. Als Kunde wünscht man sich ein erfahrenes Unternehmen an seiner Seite, das für sachkundige Beratung, Diskretion und beste Marktkennntnis steht. Wenn es um Verkauf, Vermietung oder Mietverwaltung rund um Ludwigsburg geht, ist Weitblick der geeignete Partner für Käufer wie Verkäufer.

Das innovative Unternehmen rund um den geschäftsführenden Gesellschafter Luciano Bellebuono und seine 26 MitarbeiterInnen übernimmt die Renovierung und Modernisierung von Immobilien und erstellt Immobiliengutachten durch seine DEKRAzertifizierten Mitarbeiter.

Das Anforderungsprofil

Weitblick Immobilien wollte eine einheitliche, leistungsstarke Computer-Lösung für alle Mitarbeiter

Bereits beim Blick auf die Website erkennt man den hohen Anspruch der Immobilienspezialisten: Zu allen Fragen rund um Immobilien findet sich bereits hier eine Vielzahl an Informationen und Tipps für Käufer wie Verkäufer.

Kein Wunder, dass die Kunden des Unternehmens die hohe Qualität und den umfassenden Service zu schätzen wissen und Weitblick selbst in unabhängigen Bewertungen regelmäßig Top-Platzierungen erhält. Die Kompetenz, Erfahrung, Zuverlässigkeit und Freundlichkeit, die Weitblick Immobilien auszeichnet, erwarten die Ludwigsburger dann auch bei seinen Partnern.

Unser maßgeschneidertes Angebot

- Ausstattung mit diversen Apple Geräten vom iPhone über iPad bis zu MacBook Air und iMacs
- Individueller Service
- Breites Sortiment
- Lieferung
- After-Sales-Betreuung

MediaMarktSaturn B2B Referenzkunden

Unsere Lösung für Weitblick Immobilien



Als regional agierendes Unternehmen weiß das Team um Luciano Bellebuono die Vorteile von kompetenten Partnern vor Ort zu schätzen. Kurze Wege, schnelle Lösungen und persönliche Beziehungen sind mindestens genauso wichtig, wie ein großes Sortiment, faire Preise und umfassender Service. Mit dem Facheinzelhandel vor Ort lässt sich eine ganz andere, nämlich persönliche Beziehung aufbauen. Etwas, das beim

reinen Online-Handel unmöglich ist. Der menschliche Faktor zählt letztlich mehr als der reine Blick auf den Preis.

Denn wer nur auf den Preis sieht – so weiß die Erfahrung – mag beim Kauf einen kleinen Vorteil genießen, steht aber in Sachen After-Sales-Service gerne auch mal auf verlorenem Posten und zahlt doppelt und dreifach drauf.

Apple Partner MediaMarktSaturn Business

Als innovatives Unternehmen, das den Fokus auf Leistung und Design setzt, kam für Weitblick Immobilien bei der einheitlichen Ausstattung der Mitarbeiter nur eine Marke in Frage: Apple. Besonders wichtig war dem Unternehmen zudem, dass im mobilen wie im stationären Einsatz sämtliche Informationen für alle Mitarbeiter jederzeit zur Verfügung stehen. So wurden für alle Mitarbeiter insgesamt 40 Apple MacBook Air für Home-Office und Präsenz im Office angeschafft. Die Performance der schlanken Alleskönner begeistert den Chef genauso wie das Team, vor allem vom Apple eigenen M1 Chip zeigt man sich in diesem Zusammenhang besonders angetan. Zusätzlich wurden alle Mitarbeiter mit einem aktuellen iPhone versorgt und für die Mitarbeiter im Vor-Ort-Verkauf zusätzlich noch iPads ange-

schaft. Diese haben sich bei der Präsentation der diversen Immobilien als besonders geeignet erwiesen. Ebenfalls aus dem Apple Portfolio stammen diverse iMac-Modelle, die im Büro für perfekten Workflow sorgen. Apropos flow: die Auslagerung der relevanten Daten in die Cloud tut ein Übriges, um jederzeit und überall den Zugriff auf alles Wesentliche zu gewährleisten. Passend zu den MacBooks wurden auch zusätzliche Monitore angeschafft – allerdings nicht von Apple. Der Geschäftskundenberater von MediaMarktSaturn Business hat mit seiner Expertise kostengünstigere Monitormodelle empfohlen, die den konkreten Vorstellungen bezüglich eines farbechten Displays und der möglichst realistischen Abbildung der Immobilien von Weitblick haarscharf entsprachen.

MediaMarktSaturn B2B Referenzkunden

Unsere Lösung für Weitblick Immobilien

Innovation als Service-Plus

Wer auf der Suche nach einer Immobilie ist, kommt unter Umständen viel herum, bis das Traumhaus gefunden ist. Weitblick Immobilien versteht sich als Unternehmen, das seinen Kunden bei Haus- und Wohnungsbesichtigungen einen besonders kundenfreundlichen anbietet: die virtuelle Immobilienbesichtigung. Per VR-Brille kann das Objekt der Begierde ganz bequem vom Weitblick-Büro aus Raum für Raum erlebt werden. Noch zeitsparender fällt dieser Termin aus, wenn der Kunde selbst im Besitz einer VR-Brille ist. Dann betrachtet man die Wunschimmobilie ganz einfach vom heimischen Sofa aus. Unnötig zu erwähnen, woher Weitblick die VR-Ausstattung bezogen hat – natürlich über MediaMarktSaturn Business. Ein Service, der von Kunden übrigens gerne angenommen wird. Nächster Schritt für die Innovationsfreunde aus Ludwigsburg wäre dann vermutlich eine eigene Präsenz im Metaverse. Heute vielleicht noch Zukunftsmusik, aber morgen?

Alles unter einem Dach

Neben dem reinen Immobiliengeschäft leistet man sich auch eine eigene Marketingabteilung, die sich auch für Kundengewinnspiele mit attraktiven Preisen bei MediaMarktSaturn Business versorgt. Bestes Beispiel: eine wertige PlayStation, über die sich ein Kunde sehr gefreut hat. So geht Kundenbindung heute. Zum Marketingteam gehört übrigens auch ein hauseigener Fotograf - ausgestattet selbstredend von MediaMarktSaturn Business. Mit seiner hochprofessionellen SLR-Kamera erstellt er sowohl die Ansichten der Immobilien für die 2D-Darstellung im Internet und den analogen Verkaufsprospekten. Das Fotomaterial dient darüber hinaus auch als Grundlage für die virtuelle Besichtigung per Datenbrille. So bietet Weitblick Immobilien auf moderne Weise einen 360° Service für seine Kunden.

„Die Partnerschaft mit MediaMarktSaturn Business entspricht vollends unseren hohen Erwartungen. Unsere Wünsche werden stets schnell und unkompliziert erfüllt, die Qualität von Produkt und Service ist rundum stimmig. Dazu genießen wir Spitzenservice und haben immer einen kompetenten Ansprechpartner vor Ort. Auf den Punkt gebracht, sind wir mit der Qualität und Effizienz in der Zusammenarbeit mit MediaMarktSaturn Business höchst zufrieden.“

Luciano Bellebuono

Geschäftsführender Gesellschafter
Weitblick Immobilien



Kundennutzen

- Alles aus einer Hand
- Faire Preisgestaltung
- Schnelle Lieferung

Weitere Vorteile

- Persönlicher Geschäftskundenberater kennt den Kunden und kann seine Wünsche kompetent und schnell erfüllen